



Ihr Bewegter Netzwerk

FACT SHEET

Fit im Verkauf mit NLP

Zielgruppe

Jeder Verkäufer, der bereit ist, neue Wege zu gehen, erfolgreicher zu verkaufen und dabei auch noch Spaß und Freude zu haben.

Gründe zur Bewegung

Der Verkaufsdruck wird immer größer, die Mitbewerber immer „ungemütlicher“! Ist es in der heutigen Zeit überhaupt noch möglich, mit Spaß und Freude zu verkaufen? Sie lernen in diesem Seminar auf spielerische Weise neue Methoden und Ansätze kennen, um Ihre Verkaufsziele leichter zu erreichen!

Nutzen des Trainings

Es werden sich Ihnen ganz neue Möglichkeiten für Ihre zukünftigen Verkaufsgespräche eröffnen. Sie werden Ihre Wirkung und Überzeugungskraft auf Ihre Kunden stark steigern. Mit Hilfe von NLP-Techniken lernen Sie, den Kunden besser einzuschätzen, seinen Bedürfnissen entsprechend zu beraten und zu einem guten Abschluss zu kommen. Sie werden Ihre Einstellung zum Verkaufen verändern und Verkaufen zu einem Lebensstil machen. Lernen Sie die Strategien der besten Verkäufer der Welt!

Inhalte

- Sie begeistern Ihre Kunden
- neue Konzepte und kreative Wege lassen langjährige Geschäftsverbindungen entstehen
- entdecken Sie die Bedürfnisse Ihrer Kunden
- 8 Schritte zum Verkaufserfolg mit NLP-Techniken
- Neukundenakquisition ist keine „lästige“ Pflicht mehr, sondern gehört zum Handwerkzeug

Dauer

2 Tage

Anzahl

Maximal 12 Personen